

SATIN ALMA YÖNETİMİ

1	Ders Adı:	SATIN ALMA YÖNETİMİ
2	Ders Kodu:	ISL3131
3	Ders Türü:	Seçmeli
4	Ders Seviyesi	Lisans
5	Dersin Verildiği Yıl:	3
6	Dersin Verildiği Yarıyıl	5
7	Dersin AKTS Kredisi:	5.00
8	Teorik Ders Saati (saat/Hafta)	3.00
9	Uygulama Ders Saati(saat/Hafta)	0.00
10	Laboratuvar Ders Saati (saat/hafta) :	0
11	Dersin Önkoşulu:	
12	Dersin Dili:	Türkçe
13	Dersin Veriliş Şekli:	Yüz yüze
14	Dersin Koordinatörü:	Öğr.Gör.Dr. GÖKHAN ŞENOL
15	Dersi Veren Diğer Öğretim Elemanları:	
16	Koordinatör İletişim Bilgileri:	
17	Dersin WEB adresi:	
18	Dersin Amacı:	Fiziksel olanaklar dahilinde, öğrencilere interaktif eğitim yöntemi ile işletmelerde tedarik yönetimi, tedarik zinciri kurulumu ve satın alma sistemlerinin kurulması aşamaları, teknikleri, kararlarının alınmasında gerekli bilgilerin verilmesi.
19	Dersin Mesleki Gelişime Katkısı:	
20	Dersin Öğrenme Kazanımları:	
	1	Tedarik zinciri ve satınalma ile ilgili temel kavramların öğrenilmesi
	2	Depo yönetimi, stok kontrol yöntemlerinin öğrenilmesi
	3	Satınalmada örgütlenme ve organizasyonun planlanması
	4	Stratejik satın alma ve uygun fiyat tespitinin öğrenilmesi
	5	Sözleşme yapımı ve yönetimi becerisinin kazanılması
	6	Tedarikçi seçimi ve performansının değerlendirilmesinin öğrenilmesi
	7	Satın alma süreçleri, sürdürülebilir satın alma ve ihale yönteminin öğrenilmesi
	8	Müzakere yapabilme becerisinin kazanılması
	9	
	10	
21	Dersin İçeriği:	
Hafta	DERS İÇERİKLERİ	
	Teorik	Uygulama
1	Tedarik Zinciri ve Lojistik Yönetimi Temel kavramları	
2	Depo ve Stok Yönetimi	
3	Satınalma Kavramı	

4	Satınalma Departmanı Organizasyonu ve Örgütlenme	
5	Stratejik Satın Alma ve Rekabet İlişkisi	
6	Tedarikçi Seçimi ve Tedarikçi Performans Değerlemesi	
7	Fiyat Tespiti ve Fiyat – Maliyet İlişkisi	
8	Sözleşme Yönetimi	
9	Satınalma Süreci ve Sürdürülebilirlik	
10	İhale Yöntemi ve Kamu’da Satın Alma	
11	Müzakere Tekniklerine Giriş	
12	Müzakerede Taraflar ve Önemli Hususlar	
13	Müzakere Stratejileri ve Alternatif Müzakere Şekilleri	
14	Müzakerede Manevra, Taktik ve Beceriler	

22	Ders Kitabı, Referanslar ve/veya Diğer Kaynaklar:	Satınalma Yönetimi - Halim Yurdakul Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimi – Murat Erdal Müzakere Teknikleri – Canan Çetin Strategic Supply Chain Management - Soshanah Cohen, Joseph Rousset
----	---	---

23	Değerlendirme	
----	---------------	--

YARIYIL İÇİ ÇALIŞMALAR	SAYISI	KATKI YÜZDESİ
Ara Sınav	1	40.00
Kısa Sınav	0	0.00
Ödev	0	0.00
Yıl Sonu Sınavı	1	60.00
Toplam	2	100.00
Yıl içi çalışmalarının Başarıya Oranı		40.00
Finalin Başarıya Oranı		60.00
Toplam		100.00
Kullanılan Ölçme ve Değerlendirme Yaklaşımları		

24	AKTS / İŞ YÜKÜ TABLOSU	
----	------------------------	--

ETKİNLİK	SAYISI	Süresi (Saat)	Toplam İş Yüğü (Saat)
Teorik Dersler	14	3.00	42.00
Uygulamalı Dersler	0	0.00	0.00
Sınıf Dışı Ders Çalışma Süresi (Ön çalışma, pekiştirme)	14	2.00	28.00
Ödevler	5	10.00	50.00
Projeler	0	0.00	0.00
Arazi Çalışmaları	0	0.00	0.00
Arasınavlar	1	15.00	15.00
Diğer	0	0.00	0.00
Yarıyıl Sonu Sınavı	1	20.00	20.00
Toplam İş Yüğü			155.00
Toplam İş Yüğü / 30 saat			5.17
Dersin AKTS Kredisi			5.00

25	PROGRAM YETERLİLİKLERİ İLE DERS ÖĞRETİM KAZANIMLARI İLİŞKİSİ TABLOSU															
	PY1	PY2	PY3	PY4	PY5	PY6	PY7	PY8	PY9	PY10	PY11	PY12	PY13	PY14	PY15	PY16
ÖK1	5	4	5	3	2	1	1	0	0	2	1	2	0	0	0	0
ÖK2	5	5	4	4	2	1	1	0	0	2	2	3	0	0	0	0
ÖK3	5	5	4	4	2	1	2	0	0	3	4	3	0	0	0	0
ÖK4	5	5	5	4	4	3	3	0	0	3	5	3	0	0	0	0
ÖK5	5	5	5	4	4	3	4	0	0	5	4	5	0	0	0	0
ÖK6	5	4	4	5	3	1	2	0	0	3	4	5	0	0	0	0
ÖK7	5	5	5	4	3	1	4	0	0	2	5	3	0	0	0	0
ÖK8	5	5	5	5	4	4	4	0	2	3	5	4	0	0	0	0
ÖK: Öğrenme kazanımlar PY: Program yeterlilikleri																
Katkı Düzeyi:	1 çok düşük			2 Düşük			3 Orta			4 Yüksek			5 Çok Yüksek			